



О компании



Сентябрь 2015



Российский производитель телекоммуникационного оборудования

- 1 Компания «Элтекс» – ведущий российский разработчик и производитель телекоммуникационного оборудования
- 2 Компания основана в 1992 году и имеет 20-летний опыт разработки и производства оборудования
- 3 Компания «Элтекс» предлагает широкий спектр оборудования и решения для современных операторов связи
- 4 Всё оборудование, которое производится предприятием, разработано исключительно специалистами компании
- 5 На предприятии осуществляется полный цикл разработки, включая разработку схем, дизайна плат, написание программного обеспечения и производство опытных образцов оборудования

Предприятие «Элтекс» предлагает как отдельные устройства, так и комплексные решения для построения сетей на основе собственных разработок, гарантируя совместимость компонентов

- Оборудование GPON/TurboGEPON
- Ethernet-коммутаторы доступа, агрегации
- Транспортные ethernet-коммутаторы, коммутаторы для ЦОД
- Программный коммутатор (Softswitch) 4, 5 классов
- Абонентские VoIP-шлюзы
- Цифровые VoIP-шлюзы
- IPTV медиацентры
- Тонкие клиенты
- TDM оборудование
- Единая система управления сетевыми элементами



Предприятие имеет собственное высокотехнологичное производство мощностью более 5 000 000 портов в год, центр разработки, сервисную и вспомогательные службы общей площадью около 14 000 кв. метров.

Сборочное производство полностью автоматизировано и оснащено новейшим оборудованием. На производстве организована многоступенчатая система контроля качества, сертифицированная по международной системе качества ISO-9000.



Производственный комплекс в Новосибирске

В 2012 году предприятие запустило в эксплуатацию, совместно с казахскими партнерами, производство в ПИТ «Алатау» (Парке инновационных технологий «Алатау») в Казахстане.



Комплексное телекоммуникационное и IT решение для любой отрасли

Операторы связи



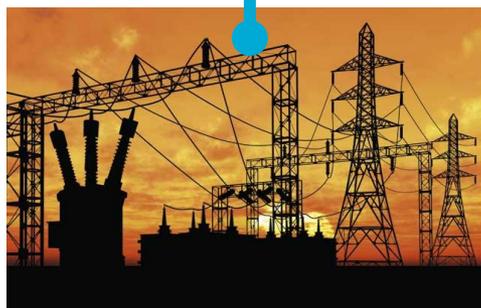
Госсектор



Службы безопасности



Нефтегазовый сектор



Электроэнергетика



Промышленность



Компания «Элтекс» реализует проекты на всей территории РФ и в странах СНГ.

Среди клиентов компании – крупнейшие операторы связи и государственные структуры.

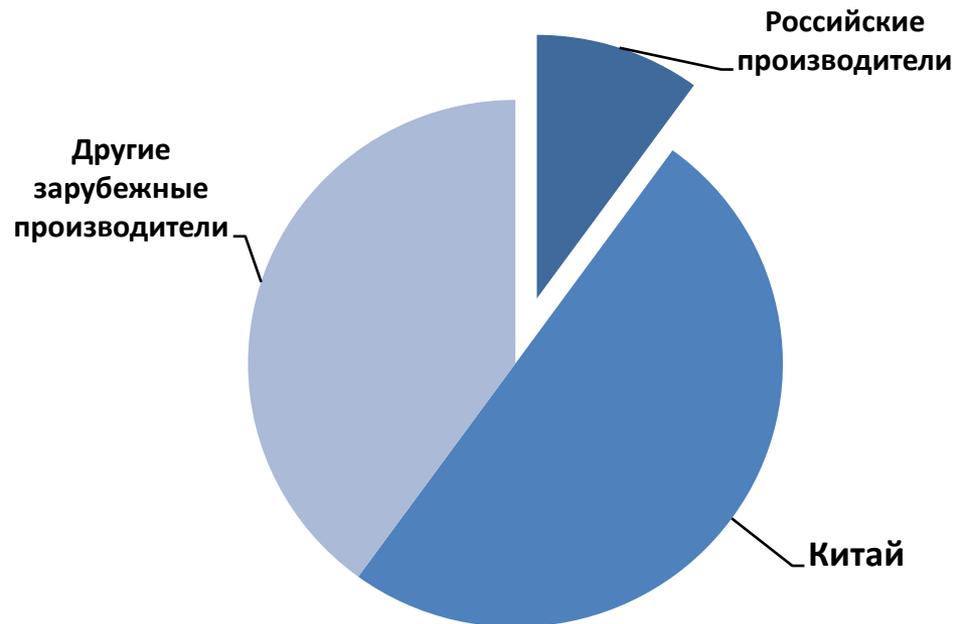
На сегодня услугами поставленного предприятием оборудования ежедневно пользуются более 3 000 000 человек.

Нам доверяют



В ближайшие годы на рынке телекоммуникаций и связи будет производиться интенсивная замена оборудования. На данный момент доля российских производителей составляет не более 10-12% и постоянно сокращается. На рынке телекоммуникационного оборудования в России доминируют производители из Китая и их доля постоянно увеличивается.

Такое положение дел может привести к потере государством части суверенитета, поскольку связь и телекоммуникации являются ключевой инфраструктурной отраслью страны и ее роль только возрастает.



Ниже приведен сравнительный анализ условий, в которых находятся производители телекоммуникационного оборудования РФ, Китая и Казахстана в настоящее время.

КИТАЙ	КАЗАХСТАН	РОССИЯ
НАЛОГИ		
<p><u>Промышленные зоны</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • НДС – 0% • Налог на прибыль – 0% • Социальные налоги – 14% 	<p><u>Зона Алатау</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • НДС – 0% • Налог на прибыль – 0% • Социальные налоги – 14% 	<ul style="list-style-type: none"> • НДС – 18% • Налог на прибыль – 20% • Социальные налоги – 34%
ТАМОЖНЯ		
<p>Импорт комплектующих:</p> <ul style="list-style-type: none"> • НДС – 0% • Таможенные пошлины – 0% <p>• Экспорт в Россию готового телекоммуникационного оборудования</p> <ul style="list-style-type: none"> • Таможенная пошлина - 0 • Экспорт через оффшорные компании 	<p>Импорт комплектующих:</p> <ul style="list-style-type: none"> • НДС – 0% • Таможенные пошлины – 0% 	<p>Импорт комплектующих:</p> <ul style="list-style-type: none"> • НДС – 18% • Таможенные пошлины на ряд комплектующих - 5-25 % <p>• При экспорте оборудования затруднена процедура разрешения.</p> <p>• Затянут процесс возврата НДС</p>
ПОДДЕРЖКА ПРАВИТЕЛЬСТВА		
<p>Затруднены продажи телекоммуникационного оборудования, аналоги которого производятся на территории Китая.</p> <p>При экспорте телекоммуникационного оборудования возможны субсидии государством до 50% .</p>	<p>Для телекоммуникационного оборудования, производимого на территории Казахстана, при участии в тендерах на поставку оборудования, закреплено преимущественное право в размере 20% от котировочной стоимости. Законодательно закреплена возможность заключения долгосрочного меморандума на <u>безтендерной</u> основе на поставку телекоммуникационного оборудования, произведенного на территории Казахстана.</p>	<p>Законодательно отсутствует понятие отечественного производителя.</p> <p>При участии в тендерах на поставку оборудования отсутствует любое преимущественное право для телекоммуникационного оборудования, разработанного и произведенного на территории России.</p>
ЦЕЛЬ		
<ul style="list-style-type: none"> • Занятость населения • Захват новых рынков 	<ul style="list-style-type: none"> • Занятость населения • Диверсификация экономики 	

Для изменения существующей ситуации предлагается необходимо предпринять ряд неотложных мер:

1. Продвижение продукции

1.1 Определение прозрачных, понятных и простых условий для проведения тендеров на закупку телекоммуникационного оборудования с обозначенными преференциями для отечественного производителя (по примеру Казахстана, Китая).

1.2 Определение понятия «Отечественный производитель».

Вариант определения: **«Отечественный (Российский) производитель оборудования связи»** – предприятие, которое разработало конструкторскую документацию и исходные коды программного обеспечения для производимого оборудования связи, зарегистрированное и находящееся на территории РФ, и которое производит это оборудование связи на производственных мощностях на территории РФ .

2. Налоги

Приведение налогового законодательства в соответствие с механизмом стимулирования процесса новых разработок (НИОКР), строительства нового производства, модернизации производства, то есть стимулирования инновационного развития (примеры – Казахстан, Китай и другие страны). Предоставление пятилетних либо десятилетних «каникул» на налог на прибыль и НДС при условии расходования средств на НИОКР, строительства нового производства, модернизации производства, увеличения оборотных средств.

3. Таможня

3.1 Упрощение таможенных процедур при импорте комплектующих и существенное снижение таможенных ставок и НДС на не производимые на территории РФ комплектующие и производственное оборудование. Возможность получения опытных образцов комплектующих по упрощенной схеме.

3.2 Существенное упрощение таможенных процедур при экспорте продукции и существенное снижение накладных расходов. Решение вопросов возврата НДС.

4. Логистика

Ограничение размера транспортных ставок за перевозку грузов при монопольном положении перевозчика.

5. Сертификация

5.1 Упрощение процедуры сертификации и ограничение стоимости сертификационных испытаний при монопольном положении органа сертификации (не касается Минсвязи).

5.2 Ограничение числа ведомственной и корпоративной сертификации.

Мы открыты для диалога!

**Комплексные решения
для построения сетей связи**

